

**Cette communication s'adresse aux fournisseurs des sociétés INEO, AXIMA et BOUYGUES ENERGIES ET SERVICES du groupe EQUANS, sauf : Axima UK, Saudi, Engie Axima Singapour, India, Germany, Australia, Malaisia, Turquie / Powerlines : Group, Austria, VLB Leitungsbau, Germany, Belgium, UK, Sverige, Norway, Nederland, Yenergy, Luxembourg / CNN MCO / Ocis / Froid Comtois / Eurosia France / BIM Factory Pologne / Bimly / Froid Climatisation IDF73 / Frigisol / Hydro Therm / Eras / Pierre Guerin / MCI**



## DU NOUVEAU DANS NOTRE RELATION COMMERCIALE POUR 2024 : LE PROJET E-PROC

### **EQUANS transforme et digitalise ses achats : le projet E-PROC**

EQUANS mène un projet mondial de transformation des achats, ce projet s'appelle E-PROC.

Outre la mise en place de règles et gouvernance communes à toutes les filiales, nous nous dotons d'une plateforme d'achat unique. La solution SAAS COUPA a été choisie en début d'année et est actuellement en phase de paramétrage. Il s'agira de l'outil du quotidien pour tous les achats de fourniture, de services ou de sous-traitance dans le Groupe. COUPA sera ainsi progressivement déployé pour environ 20 000 utilisateurs en France entre janvier 2024 pour les périmètres pilotes et la fin de cette même année.

### **Nous visons de la performance pour vous et pour nous via une meilleure digitalisation du processus d'engagement de nos dépenses :**

- Les délais de paiement seront améliorés.
- Nos coûts réciproques de traitement seront réduits.
- Des risques d'erreurs seront également réduits.

### **E-PROC change triplement nos relations**

1. Au fur et à mesure du déploiement, vous recevrez de plus en plus de commandes digitalisées de notre part. (via Coupa, e-mail, cXML, etc.)
2. Vos catalogues seront beaucoup plus lisibles et accessibles chez EQUANS. Les maintenir à jour ne pourra que vous être profitable. Nous mettons aussi en avant l'accès à des punch-out vers et depuis les sites marchands de nos fournisseurs.
3. Vous accéderez à un Portail qui vous permettra de suivre les appels d'offres en cours qui vous concernent, de récupérer vos commandes et d'interagir facilement avec vos interlocuteurs habituels.

### **Mettez en valeur vos catalogues**

E-PROC est l'occasion pour vous de nous fournir un catalogue complet, à jour, de vos produits et services, en accord avec nos Stratégies Achats. L'outil COUPA permet la mise en œuvre de catalogues hébergés, et la mise à disposition de données type "punch-out" niveau 1<sup>1</sup> et "punch-out" niveau 2.

Et vous pourrez communiquer sur les critères RSE de vos produits (bilan carbone, indice de réparabilité, taux de matière recyclée, etc.).

### **Profitez du Portail**

Via le Portail, vous aurez accès à des informations en temps réel sur le statut de la commande et son suivi. Pour les appels d'offres, vous recevrez une notification automatique par e-mail lors du lancement d'une consultation. Vous pourrez échanger avec votre interlocuteur EQUANS directement via le portail. Vous gagnerez en visibilité sur la décision de sélection ainsi que sur les conditions contractuelles.

### **Tenez-vous prêts à nous rencontrer**

Vous serez bientôt invités à une réunion d'information, puis vous recevrez les documents ou les liens pour tout savoir sur le projet et bien prendre en main l'outil, afin de continuer à recevoir et traiter les commandes d'EQUANS.

En tant que fournisseur d'EQUANS, vous êtes un contributeur clef au succès d'E-PROC. Nous comptons sur vous et votre réactivité lorsque vous serez sollicités !

### **La direction des Achats EQUANS**

Cécile SANNINO  
Directrice achats  
Equans France

---

<sup>1</sup> Punch-out niveau 1 : l'utilisateur EQUANS accède à votre catalogue directement dans votre SI ; punch-out niveau 2 : idem mais en restant sur la plateforme COUPA